



## Der Zahnarzt – Manager im Nebenberuf

### Praxis-Status Plus hilft die betriebswirtschaftlichen Praxis-Ziele zu erreichen

**Koblenz, 18. August 2011: In den Zahnarztpraxen hat sich Planung und Controlling als Bestandteil der Praxisführung beinahe durchgesetzt. Die wirtschaftlich immer enger werdenden Rahmenbedingungen machen die Planung für jeden verantwortlichen Zahnarzt unbedingt erforderlich. Mit der Produktneuheit Praxis-Status Plus für Z1 unterstützt CompuGroup Medical durch ihr Tochterunternehmen CGM Dentalsysteme den Zahnarzt und gleichzeitig Manager seinen erwünschten betriebswirtschaftlichen Erfolg zu erreichen.**

Jahr für Jahr veröffentlicht die Kassenzahnärztliche Bundesvereinigung (KZBV) Statistiken, aus denen der dramatische Rückgang der zahnärztlichen Einkommen über die Jahre ersichtlich ist (vgl. KZBV Jahrbuch 2010). Diese höchst unerfreuliche Entwicklung wird von äußeren Einflüssen, wie Gesundheitspolitik, Honorar-Verteilungsmaßstab, Preiskampf der Kollegen und fehlenden Kaufkraft der Patienten entscheidend mitgeprägt. Doch diese Einflüsse gehören zum System der Zahnarztpraxis und können in die strategischen Überlegungen einbezogen werden.

Die gute Nachricht lautet: „Was man messen kann, kann man auch managen!“<sup>1</sup> Fakt ist allerdings auch, dass der Zahnarzt den größten Teil seiner Arbeitszeit mit der Behandlung der Patienten verbringt. Den Managementaufgaben, nämlich der Planung, Organisation und Kontrolle, widmet er sich, wenn überhaupt, nur nebenbei. Niemand kann dem Zahnarzt daraus einen Vorwurf machen, denn in der Berufsausbildung lag der Fokus selbstverständlich auf der Zahnmedizin.

Praxis-Status Plus motiviert den Zahnarzt die Erfolgspotenziale der eigenen Praxis systematisch zu entdecken und zu erschließen. Dabei werden Ziele erfasst und in einem 5-Jahres-Vergleich geprüft. Wichtige Fragen können mit Hilfe von Praxis-Status Plus leicht beantwortet werden: Wie weit ist Ihre Praxis vom Ziel abgewichen? Wie viele neue Patienten kamen innerhalb des letzten Jahres in die Praxis? Wie verhält sich der Umsatz in Bezug auf die Arbeitskraft? Ein integriertes Ampelsystem zeigt die Abweichungen vom individuell erfassten Plan. So erkennt der Zahnarzt mögliche Fehlentwicklungen seiner Praxis und kann



sofort reagieren. Entscheidende Bereiche wie Patienten, Abrechnung, Umsatz, Plankontrolle und nicht zuletzt die Aufgabenverwaltung für Qualitätsmanagement behält er im Überblick.

Der Zahnarzt muss sich heute einem neuen Praxis-Konzept zuwenden, bei dem die Bedürfnisse des Patienten in einen Rahmen gestellt werden, der auch betriebswirtschaftliche und persönliche Ziele des Praxisinhabers berücksichtigt. Erfolgreiche Praxisführung garantiert schließlich ein Konzept, das sowohl auf Wirtschaftlichkeit bedacht ist als auch auf exzellente zahnmedizinische Fachkenntnisse.

### **Über CompuGroup Medical AG**

CompuGroup Medical ist eines der führenden eHealth-Unternehmen weltweit. Seine Softwareprodukte zur Unterstützung aller ärztlichen und organisatorischen Tätigkeiten in Arztpraxen und Krankenhäusern, seine Informationsdienstleistungen für alle Beteiligten im Gesundheitswesen und seine webbasierten persönlichen Gesundheitsakten dienen einem sichereren und effizienteren Gesundheitswesen. Grundlage der CompuGroup Medical Leistungen ist die einzigartige Kundenbasis von etwa 385.000 Ärzten, Zahnärzten, Krankenhäusern und Netzen sowie sonstigen Leistungserbringern. Mit eigenen Standorten in 20 Ländern und Kunden in 34 Ländern weltweit ist CompuGroup Medical das eHealth-Unternehmen mit einer der größten Reichweiten unter Leistungserbringern. Rund 3.600 hochqualifizierte Mitarbeiter stehen für nachhaltige Lösungen bei ständig wachsenden Anforderungen im Gesundheitswesen.

### **Über CompuGroup Medical Dentalsysteme GmbH**

Die CompuGroup Medical Dentalsysteme GmbH, kurz CGM Dentalsysteme, ist der führende Anbieter von Zahnarztinformationssystemen mit Sitz in Koblenz. Das Unternehmen ist in das Netzwerk der börsennotierten CompuGroup Medical AG eingebunden. Um eine schnelle und persönliche Betreuung der Praxis vor Ort zu gewährleisten, verfügt die CGM Dentalsysteme über ein Servicenetz autorisierter Fachhändler in ganz Deutschland: Etwa 250 zertifizierte Spezialisten garantieren Kundennähe, eine optimale Betreuung an jedem Standort und einen schnellen Service vor Ort. Als Partner der Zahnarztpraxen und Kieferorthopäden bietet CGM Dentalsysteme Sicherheit in allen Bereichen der Praxisverwaltung unter Berücksichtigung der neuesten gesetzlichen Bestimmungen.

### **Kontakt für Redaktionen:**

#### **CompuGroup Medical Dentalsysteme GmbH**

**Beata Luczkiewicz**

Marketing & Kommunikation

T +49 (0) 261 8000-1849

F +49 (0) 261 8000-1922

E-Mail: [beata.luczkiewicz@cgm.com](mailto:beata.luczkiewicz@cgm.com)

---

<sup>1</sup> Vgl. Jürgen Riebling: Geld wartet nicht, Zahnärztlicher Fach-Verlag GmbH, Herne 2006.